



LOS EQUIPOS DE MANO HIDRÁULICOS DE ATLAS COPCO PROTEGEN LOS ARTEFACTOS DE LOS ABORÍGENES AUSTRALIANOS

Una explotación minera mediante utensilios aborígenes, la cual forma parte del listado de tesoros del patrimonio de la humanidad y una mina con intereses económicos, constituyeron la base para una apuesta técnicamente insólita en la mina Warris Creek de Australia. Los equipos de mano de Atlas Copco fueron la clave para encontrar una exitosa solución a esa ardua tarea.



La explotación a cielo abierto se encuentra en un área que se extiende sobre 1.500 hectáreas de terrenos muy accidentados y en una distancia de 80 km de tierra adentro desde la ciudad de Tamworth. Ya en los años 20 fueron descubiertos dentro de la mina artilugios de los aborígenes Australianos. También se identificaron como utensilios de los aborígenes, encontrados en nuevas localizaciones sobre una colina, trozos de roca con grabados. Cinco de ellos fueron vinculados con las formaciones de mineral de la colina y cuatro yacían sueltas sobre el suelo.

Debajo de esta colina se encontraba una gran cantidad de carbón, el cual quería ser explotado por la dirección facultativa. A Atlas Copco se le pidió que encontrara una forma de salvar este artefacto sin sufrir ningún tipo de daño y después depositarlo en un lugar seguro hasta que el área volviera a estar restaurada, momento en el que éste pudiera ser llevado de nuevo a su lugar de procedencia.

e-maquinaria



Un acceso en ese área, perteneciente a la lista de lugares patrimonio de la humanidad, por lo general es inadmisibles, debía evitar un posible conflicto cultural. Las negociaciones se preveían difíciles, pero al final se llegó a un acuerdo entre la dirección de la mina, un equipo de arqueólogos creado especialmente para este proyecto y cuatro representantes de los aborígenes australianos. La licencia para llevar a cabo este proyecto se concedió bajo controles muy estrictos. Tanto un grupo de arqueólogos como una de las tribus de aborígenes más

antiguas supervisaron todo el trabajo para así estar seguros de que se cumplían tanto los requisitos religiosos como culturales que se habían establecido.

La empresa de construcción encargada, Mopieka Holdings Pty. Ltd de Bruce Garland, tomó la decisión de utilizar los siguientes equipos de Atlas Copco:

Centralita hidráulica LP 18 Twin PE para el accionamiento de las siguientes máquinas:

- Perforadora de corona LCD 15 para barrenos y la confección de las trayectorias de tensión.
- Bomba de agua LWP 2 para el bombeo de agua desde una pila en un depósito sobre un remolque.
- Sierra LS16 para cortar las trayectorias de tensión y para la separación de pequeños trozos de roca.
- Barrena de roca LH23M como reserva para el caso en el que apareciera agua.

Los artefactos fueron retirados primeramente en el caso de que se tuviera que utilizar agua a muy alta presión para así quitar el raigambre y el subsuelo. En un paso siguientes Bruce Garland y su equipo sacaron el suelo por entre de las rocas, las cuales estaban unidas debido a las formaciones que entre ellas se habían formado con el paso de los años. Las rocas rotas debieron sacarse de tal forma que las grietas naturales de la roca no se vieran demasiado sometidas y rompieran, lo cual hubiera supuesto una catástrofe tanto a nivel histórico como cultural.

Después de descubrirse que la roca estaba lo suficientemente profunda, el equipo de Garland necesitó una serie de taladros con un diámetro de 48mm a lo largo de una línea, los cuales se encargaron de que las máquinas de fraccionar realizaran una rotura limpia. Después de la disociación los taladros se esfumaban a través de la roca y en ese punto los especialistas introducían la barra elevadora de 50mm de hierro reforzado. También se utilizaron barras extensoras en la barrena LCD 15 con una corona de 48x450mm, para así poder taladrar los 1,4m de ancho de la roca.

En cuanto las barras de elevación fueron colocadas, una grúa elevó la roca sobre un camión con una cama de astillas de piedra, para así no dañar el trozo de roca durante el transporte.

e-maquinaria



Las condiciones de trabajo fueron duras: Temperaturas de hasta 45 °C, sin sombra y con una probabilidad muy alta de hacer amistad con una de las enormes serpientes venenosas que por allí habitan. Debido a esto, las acciones de voladura en la mina a cielo abierto marcaban la necesidad de abandonar la zona una hora antes de la misma. El retorno se establecía dos horas después de la voladura. Los equipos hidráulicos de mano utilizados fueron efectivos y ofrecieron una productividad insuperable en la realización de la tarea que se les había encomendado. Comenta Danny Mitchell, Responsable del área NSW de Atlas Copco Construction Tools: “El hecho de que algo no se haya hecho anteriormente no significa que es imposible”.

Atlas Copco es un suministrador líder a nivel mundial de soluciones de productividad industrial. Los productos y servicios que ofrece abarcan desde equipos accionados de aire comprimido y gasolina, generadores, máquinas de construcción y extracción, herramientas industriales y sistemas de montaje, hasta las correspondientes ofertas secundarias y servicios de alquiler. Atlas Copco ofrece soluciones innovadoras para mejorar su productividad, basándose en el estrecho trabajo con sus clientes y distribuidores, así como en sus 136 años de experiencia. Desde la central en Estocolmo, Suecia, el consorcio global está presente en más de 160 mercados. En el año 2008 Atlas Copco tenía una plantilla de 34.000 personas y obtuvo unos beneficios por valor de 74 BSEK (7.700 MEur).

Atlas Copco Construction Tools es una división dentro del área de la empresa “Técnicas de Construcción y Minería”. La empresa es un suministrador líder de martillos rompedores y perforadores hidráulicos, neumáticos y de gasolina, así como martillos hidráulicos para máquinas portadoras y herramientas de demolición silenciosa (Silent Demolition Tools). Los productos se comercializarán bajo el nombre de Atlas Copco. Las máquinas son fabricadas en Suecia, Alemania, India, Bulgaria, China y Sudáfrica. Su distribución a nivel mundial se hace a través de una red de venta y servicio.