



## EMSA ORGANIZA SUS PRIMERAS JORNADAS TÉCNICAS DE COMPACTACIÓN HAMM PARA DISTRIBUIDORES



Instantánea de los participantes de las jornadas técnicas.

El pasado 22 de Junio, EMSA celebró sus Primeras Jornadas de Compactación HAMM para el personal técnico de su Red de Distribuidores. La afluencia al curso fue mayor de la esperada, con más de 30 personas, provenientes de los 22 distribuidores HAMM que tiene EMSA a lo largo y ancho de toda la geografía española.

El principal motivo de este curso era complementar la actual formación técnica que

han recibido el personal de servicio post-venta de la Red de Distribuidores HAMM. EMSA ha enviado un técnico con todas las primeras unidades suministradas a cada distribuidor, realizando la entrega del equipo acompañada de una formación 'in situ' de los rodillos, tanto en la Gama de Tierras como en la Gama Ligera.

En este primer curso, se impartió una parte teórica durante la mañana y, posteriormente, una parte práctica a partir de mediodía, en las instalaciones de EMSA en Pinto (Madrid). Ante la cantidad de información teórica del curso, impartida en esta ocasión en sólo un día, EMSA ha determinado que, para próximos cursos, la formación teórica se impartirá en 2 días, para poder entrar más en detalle en las diferentes áreas.



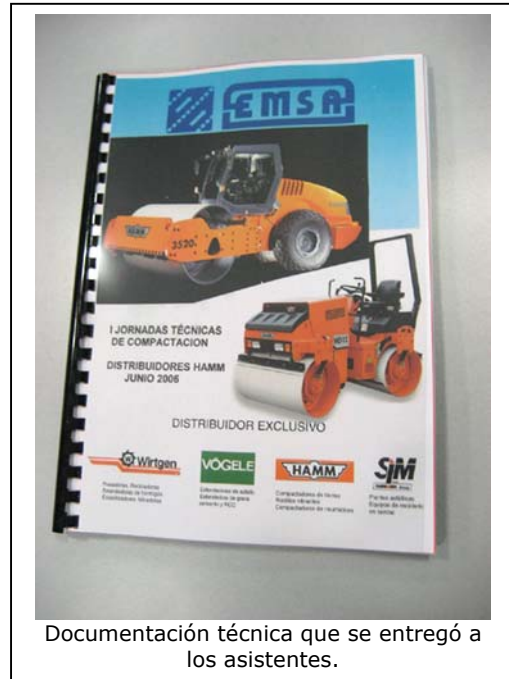
Debido a la alta participación, la parte práctica se organizó en dos grupos donde los especialistas del servicio técnico desarrollaban los contenidos (mantenimiento, hidráulica, electrónica, mecánica, etc.).

## e-maquinaria

Durante los días de formación, se prestó especial atención, en todos los equipos, a las siguientes cuestiones:

- Seguridad de los equipos como tema prioritario.
- Funcionamiento y mantenimiento.
- Puesta en obra.
- Datos técnicos de los equipos.
- Esquemas hidráulicos y eléctricos.
- Repuestos y servicio de garantías de los equipos.
- Y otras cuestiones que se plantearon durante las jornadas.

Finalmente, EMSA quiere agradecer a todos los asistentes su presencia y espera que el resultado del curso haya sido muy positivo para ambas partes, con el fin de seguir mejorando el nivel de servicio post-venta y mantener su posición de liderazgo en el mercado español.



Documentación técnica que se entregó a los asistentes.

Visite el espacio de  en e-maquinaria.