



TABE CONSOLIDA SU POSICIÓN EN EL MERCADO DEL ALQUILER

Ir de la mano de las principales empresas de alquiler es uno de los objetivos de TABE. Así hoy TABE se siente orgullosa de haberse consolidado como una empresa que ofrece productos fiables, de bajo mantenimiento y con un precio muy competitivo.



Talleres Betoño, S.A., ofrece más de 30 años de experiencia en la fabricación de martillos hidráulicos y brazos articulados. GTNec, su empresa filial, distribuye una amplia gama de productos e implementos para los sectores de la construcción, demolición y reciclaje, como cazos machacadores, enganches, amarres rápidos y cizallas, entre otra maquinaria.

Su posición de liderazgo en el mercado nacional se fundamenta además de en una excelente red de distribución y un cuidado servicio de atención al cliente, en que hacen gala de 3 principios básicos: ofrecer productos fiables, de bajo mantenimiento y con un precio muy competitivo. Esta filosofía les ha llevado a lograr importantes acuerdos con las principales empresas de alquiler. Si bien en la década de los 90 prácticamente no se destinaban productos a este tipo de empresas, la evolución del mercado ha puesto en boga el alquiler de determinadas máquinas e implementos. Las empresas buscan a través de este medio convertir algunos costes fijos en costes variables. Asimismo el alquiler permite a los clientes disfrutar en cada proyecto de la tecnología más avanzada del mercado, así como adecuar la maquinaria a cada caso concreto y así optimizar los costes en cada proyecto.



En el mercado nacional **GAM, Axor Rental y HKL** se cuentan entre la cartera de clientes de TABE-GTNec y en el mercado francés el alquiler de sus productos va muy de la mano de **REGIS LOCATION**. Se trata de empresas con un crecimiento espectacular en los últimos ejercicios.

e-maquinaria

Así por ejemplo GAM ingresó el año pasado 87 millones de euros; cuenta con 36 delegaciones, 800 trabajadores y 21.000 equipos disponibles para alquiler. REGIS LOCATION por su parte, cuenta en la actualidad con 70 agencias en Francia y más de 10.000 unidades de maquinaria.



Las cifras de ventas de TABE hablan por sí solas. En 2006 el 12% del total de martillos vendidos se destinaron a empresas de alquiler y en el 2007 se prevé que este porcentaje ascienda al 25%. Inicialmente el tipo de martillos vendidos eran fundamentalmente de la gama ligera. Así el AGB-75, AGB-100 ó el AGB-375 habían sido hasta entonces los modelos más demandados. Se trata de martillos de entre 130 y 340 kilos de peso destinados a excavadoras de entre 1,5 y 7 toneladas. Desde 2006 se observa sin embargo una creciente tendencia a la compra martillos de la gama pesada. Destacan los

modelos AGB 12 y AGB 16 se trata de martillos de entre 1.300 y 1.800 kilos de peso destinados a excavadoras de entre 15 y 28 toneladas.

Los alquiladores buscan **fiabilidad, durabilidad y un escaso mantenimiento**. La fiabilidad de los productos deriva de una intensa labor en I+D+i. Así el Responsable de este Departamento, David González Martín, nos afirma que los martillos de TABE resultan ser hoy en día los más avanzados desde el punto de vista tecnológico. La gama pesada de TABE es además el único martillo a nivel internacional que no incorpora tirantes. Esto genera automáticamente una reducción drástica del número de averías, y por tanto de los costes de mantenimiento del martillo.

Innovación, calidad y servicio

TABE, con sede en Álava y más de 30 años de experiencia en la fabricación de martillos hidráulicos y brazos articulados, es líder en el mercado nacional donde cuenta con una vasta red de distribución y de asistencia técnica. Su implantación internacional se compone de puntos de distribución en el resto de Europa, América y Asia. GTNec, su empresa filial, es distribuidora de maquinaria e implementos para los sectores de la construcción, demolición y reciclaje, con una amplia gama de productos como cazos, enganches y amarres rápidos y cizallas, entre otra maquinaria. TABE mantiene su buen posicionamiento en el mercado gracias a un proceso de innovación permanente, un control exhaustivo de la calidad y un cuidado servicio de atención al cliente.