



TABE CONSOLIDA SU MARCA EN FRANCIA Y BATE RÉCORD DE VENTAS

TABE-GTNec participa activamente en la agenda ferial francesa, como parte de su estrategia de expansión continua a través de sus delegaciones por todo el mundo. Su penetración en este mercado ha sido progresiva desde 1997, cuando se creó TABE-FRANCE, con sede en la localidad de Le Versoud, a pocos kilómetros de Grenoble. Desde entonces su presencia en las ferias y congresos franceses es constante, lo que ha contribuido al desarrollo de su imagen de marca y a un significativo crecimiento de las ventas en este país.

En lo que va de año, TABE-GTNec ha mostrado sus productos tanto en ferias regionales e internacionales, generales y especializadas, así como en distintos congresos profesionales de gran calado. Entre ellos, el Congreso de DLR (Fédération Nationale des Distributeurs, Loueurs et Réparateurs de Matériels de BTP et de Manutention) celebrado en París en marzo pasado y al que TABE acudió con stand propio. DLR es un prestigioso y veterano encuentro anual, que reúne a los agentes más importantes del sector de la construcción, equipamientos y materiales. Próximamente TABE estará presente en otro gran evento congresual del sector en Francia: la SIM, lugar de cita de todos los profesionales de la industria del mineral, que en esta ocasión tendrá lugar en Saint Étienne el próximo mes de octubre.

En opinión de Manuel López, responsable de TABE-FRANCE "La participación en ferias, tanto generales como especializadas, sigue siendo una herramienta fundamental; no sólo para captación de clientes nuevos, sino también para mantener la imagen de marca y la fidelidad y confianza de los clientes ya consolidados".



En cuanto a las grandes ferias especializadas en las que TABE-GTNec ha participado en 2005 hay que destacar Infobatir, primera edición de una importante feria regional celebrada en marzo en Besançon; y más recientemente, en mayo, en el Salón BATI GRAND EST, en Estrasburgo. Su situación es estratégica pues su influencia alcanza a varias regiones francesas y a los cuatro países limítrofes: Bélgica, Luxemburgo, Suiza y Alemania.

Entre los distribuidores de TABE en Francia se encuentran firmas tan destacadas como ETS PIC, BRV, CEDIMAT, STPM, CAMUC y LEM EQUIPEMENT. A través de ellos los productos de TABE-GTNec se han exhibido también en varias ferias generales celebradas en territorio francés, normalmente regionales y de gran resonancia en los mercados locales. Las más importantes son la de Brignolles y la de Gap, celebradas en abril pasado, así como las ferias de La Roche Sur Foron y la de Avignon, en mayo.

e-maquinaria

Lo más vendido en Francia

Los rompedores hidráulicos TABE más demandados en Francia corresponden a los modelos de la gama ligera: AGB-375, en primer lugar, seguido del AGB-175. Ambos son martillos de altas prestaciones, potentes y muy versátiles, de 340 Kg y 170 Kg de peso, respectivamente. En la gama pesada priman los modelos AGB-12, de 1.300 Kg y AGB-16, de 1.800 Kg.

El crecimiento de ventas de los martillos TABE en Francia es exponencial, con un incremento estimado del 22% en este año 2005. Según confirma Manuel López: "En 2004 se vendieron 180 martillos. Para 2005 las previsiones superan los 220 martillos". Por su parte Frédéric Cordel, responsable comercial de la firma en el Norte de Francia, asegura "un crecimiento muy importante de las ventas" en su área de influencia.

Con relación a los enganches rápidos de GTNec, tanto mecánicos como hidráulicos, han tenido en el mercado galo una gran aceptación, con altas cifras anuales de ventas y un crecimiento al alza. Para este año se prevé la venta de unas 300 unidades.

En Francia existe un mercado de alquiler de maquinaria muy desarrollado que TABE también ha abordado como línea de negocio. Uno de sus clientes destacados en este sector es REGIS LOCATION, con 50 agencias en Francia, que ha comprado en lo que va de año, 65 unidades de martillos de su gama pequeña: de AGB- 75 a AGB- 475.

Innovación, calidad y servicio

TABE, con sede en Álava y más de 30 años de experiencia en la fabricación de martillos hidráulicos y brazos articulados, es líder en el mercado nacional donde cuenta con una vasta red de distribución y de asistencia técnica. Su implantación internacional se compone de puntos de distribución en el resto de Europa, América y Asia. GTNec, su empresa filial, es distribuidora de maquinaria e implementos para los sectores de la construcción, demolición y reciclaje, con una amplia gama de productos como cazos, enganches y amarres rápidos y cizallas, entre otra maquinaria. TABE mantiene su buen posicionamiento en el mercado gracias a un proceso de innovación permanente, un control exhaustivo de la calidad y un cuidado servicio de atención al cliente.