



JUAN LUIS LOIZAGA HABLA SOBRE EL FUTURO DEL SECTOR DE LA MAQUINARIA

Loizaga Alquiler y Venta de Maquinaria, S.A., concesionario oficial de TEREX para Madrid y la zona centro, cuenta con una amplia gama de servicios que ofrecer a sus clientes. Recientemente, D. Juan Luis Loizaga ha ofrecido una entrevista en sus instalaciones de la Avda. de la Constitución, 222 en Torrejón de Ardóz (Madrid) en la que ha desvelado "las intimidades" de su empresa y sus expectativas de expansión.

El Sr. Loizaga nos ha comentado que, actualmente, la estructura de la empresa está dividida entre tres sedes: Loizaga Alquiler y Venta de Maquinaria, S.A. en Madrid, Ullivarry Maquinaria, S.A. y Loizaga, S.A., ambas en Vitoria.

En Madrid, Loizaga cuenta con 17 empleados fijos y dispone de unas instalaciones situadas a pie de calle de fácil localización y acceso, bien equipadas para atender las necesidades de los clientes.

Sus expectativas de expansión se apoyan principalmente en la marca TEREX, por cuanto ésta puede ofrecerles.

Loizaga ha alcanzado un importante volumen de facturación en el 2004 (13 millones de euros repartidos entre Madrid y Vitoria) y mantiene su optimismo para este año: "Las expectativas para el presente año se presentan similares a las del año pasado, puede que incluso mejores, en especial a lo largo del primer semestre", ha comentado el Sr. Loizaga.

El grupo Loizaga, que ocupa una posición muy relevante dentro del mercado, lleva distribuyendo la marca Fermec en Madrid desde 1.993 y en Vitoria desde 1.989; actualmente es uno de los distribuidores más representativos de la gama Compacta de TEREX en España, con quien forma "un matrimonio bien avenido" según palabras del Sr. Loizaga.



Esta buena relación con TEREX, se basa en la confianza en los productos TEREX a nivel de calidad/precio y en la seguridad de que la tecnología TEREX podía competir en ambos sentidos con cualquier máquina de la competencia, llegando incluso a superarla con varios de sus modelos.

Hemos de destacar que Loizaga disfruta de un posicionamiento de su negocio en el mercado del 10% con respecto al resto de la competencia.



El futuro del sector

Como experto en el sector, quisimos saber la opinión del Sr. Loizaga sobre la situación del alquiler como el futuro de la obra pública: "El alquiler como futuro de la obra pública lo veo bastante dudoso. Siempre ha existido el mercado de alquiler en grupos electrógenos, compresores...etc., pero a nivel de este tipo de maquinaria opino que la mano de obra, mecánicos y demás, conllevaría una inversión de dudosa amortización".

En relación a la expansión del mercado de la maquinaria con respecto a su situación hace tres años, el Sr. Loizaga opina que "las ventas de mixtas y dumpers han fluctuado ligeramente al alza. Posiblemente un incremento más notable lo podamos apreciar en las minis".

